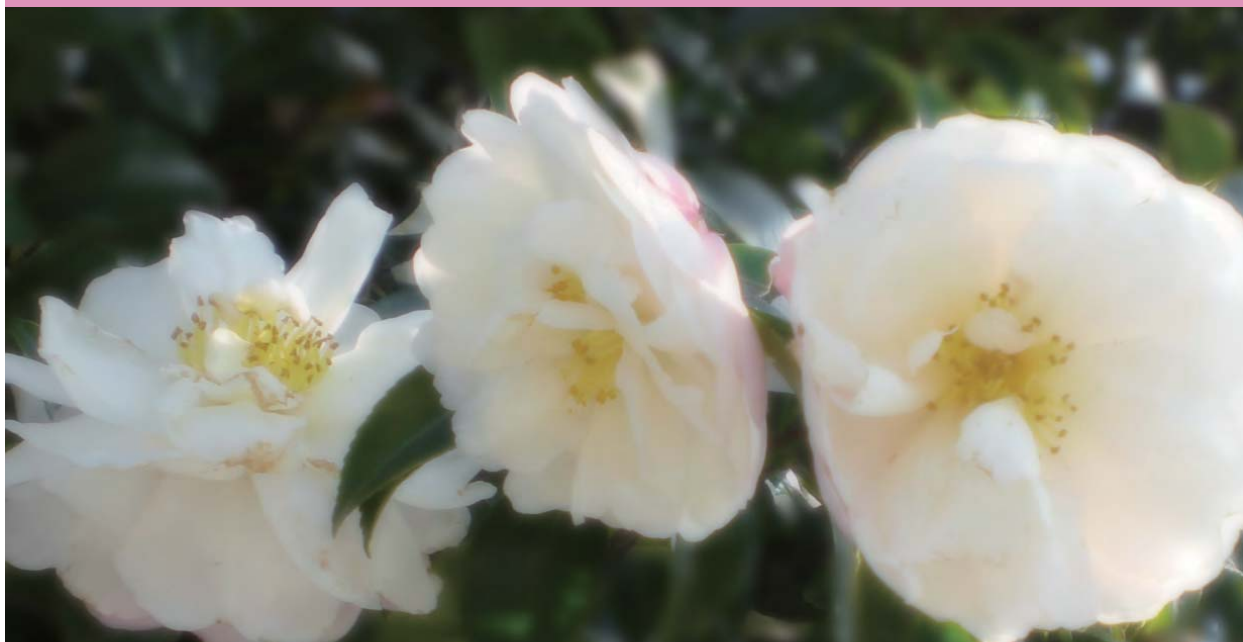




今月のトピックス

1. 社長室から、こんど～です
2. 経営まめ知識「夢に日付けを」
3. ドバイ研修旅行です！
4. 行列が出来るセミナー満員御礼！
「売れる手書きPOP完全習得講座」セミナーを開催します！！



©Kimuratekkousho Co.,Ltd.

大成経営コンサルティンググループは、財務会計総合コンサルタント業として、企業経営に関するあらゆるご相談にワンストップで対応しています。

(株)大成経営開発財務会計総合コンサルティング	(株)エイビスアソシエイツ記帳代行・給与計算
(株)船井財産コンサルタンツ熊本企業再生・相続・不動産	(株)アップワード・エスト保険生命保険・損害保険
(株)大成アフェクション居宅介護支援・通所介護事業	NPO 法人 大成グローバルグッド・医療・福祉・教育・出版	
(株)大成グローバル・トレーディング商社業務・貿易業務・経営管理		

清永税理士事務所・林秀俊税理士事務所・西田司法書士事務所・竹馬社会保険労務士事務所・
社会保険労務士秋岡事務所・高木社会保険労務士事務所・的場土地家屋調査士事務所・行政書士法人エド・ヴォン

社長室から、こんど~です

一日一日寒くなり、あっという間に今年最後の月を迎えました。
9月より毎月1週間東京事務所に行き仕事をしています。小学校から24歳まで東京、埼玉で育った私ですが、今はもうすっかり熊本人・・・。
やっと人の波に乗って歩けるようになりました。

今月は今年一年を振り返ってみることにしました。
今年もいろいろなことがありましたが、嬉しい事の方が多かったように思います。一緒に働いている仲間に赤ちゃんが誕生し、二人結婚しました。
＼(^ ^)／

また、西田先生が司法試験に合格しましたし、悪戦苦闘して立ち上げたホームページでしたが、1年たってやっと結果が出てきてお問い合わせも多くなり、たくさんの方に見て頂いて大変嬉しいです。
今までやったことのない確定申告のチラシ、記帳代行、経理代行のチラシ、リーダー全員で取り組んだ初めてのセミナーなどがありました。
これからも色々なことにチャレンジしていきたいと思います。(*^ー^)



さて今、「**社長のノート**」という本を読み勉強中です。「**これから10年自分も、組織も、生き抜くために!**」の帯に目がいき買ってしまった。

「ビジネスというゲームの中で、生き抜く感覚をあなたは持っているか？」

勝者と敗者がいる、**ビジネスというのはゲームに似ています**。でもゲームとは**まったく違う点**があります。それは「**プレー中にルールが変わる**」という点です。

多くのゲームは、みんな同じコンディションの中で不変のルールを使って勝者を決めます。

ビジネスは朝と昼では突然ルールが変わることもあるし、勝ちの条件が変わることさえあります。

例えば**リーマンショック以前と以後**では取引のルールが厳しくなり、不正に対する監視の目が強化されました。変化のある(早い環境の変化)中で生き抜くためには、また勝つためには、**今どんなルールでゲームに参加しているかを、常にアンテナを張り巡らせておかねばなりません**。そして突然ルールが変わるということは企業対企業だけでなく、社内、取引先、そして個人対個人でも起こりえることと、**肝に銘じておかねばなりません**。

経営者は、やなぎの様に、しなやかにいち早く環境に対応していくことが、最も重要なことの一つになります。



今年もたいせいグループ通信をお読みいただきました、たくさんの皆様ありがとうございました。

皆様のおかげで今年も12回無事に書くことができました。また、来年もたくさん勉強し、いろいろな情報をお届け出来ますように頑張ります。また、今年もグループ全員無事に幸せな一年を過ごすことができました。皆様に心から感謝申し上げます。

ありがとうございました。m(_ _)m

(株)大成経営開発社長 近藤 記)

『夢に日付けを』

先日ベトナムより帰りました。東京の冷え込み方にビックリです。昼間の気温が先日は7度でした。ベトナムへ行く前の暑さがうそのようです。もう12月です。来月もドバイとベトナムの出張予定が入っています。その間九州などの国内出張です。

今月は師走ですので区切りの話をしたいと思います。人間は期限をつける事により、物事の成果と効果を計っていく動物みたいです。師走と正月はそういう意味では必要なのかもしれません。

今日は、ワタミグループ会長兼CEOの渡邊美樹さんの『夢に日付けを』について話をしたいと思います。渡邊さんを知ったのは、かれこれ20年以上前だと思います。同様に楽天の社長三木谷浩史さんを知ったのも15年くらい前だと思います。渡邊さんが同級生かひとつ上で、三木谷さんは私より5歳くらい下だと思います。当時はお二人ともまだ会社が小さく話題の人物でした。当時は私も25歳くらいで、非常に若かった(?)と思います。

渡邊美樹さんは、当時から『夢に日付けを』と言われていました。**それはなりたい自分、やりたい事＝夢に期限をつけなさい**という事でした。

- ①その人の想いの強さ
- ②哲学
- ③行動力
- ④夢に日付けを入れる事
- ⑤物事が成されていく事



私も世界中でいろいろの人に、出逢わせて頂いて確認してきました。また、いまは信じる事が出来るようになりました。

いま現在も顧問先のお客様と行動を共にする中で、そのことを確信しています。私の周りには、結構そのような方が多いのではないかと思います。**夢とは、自分の夢＝なりたい自分・やりたい事・自分の理想**です。だれでもが自分なりの理想を持っています。

しかし、それに期限をつけていないのではないのでしょうか？私もそうでしたが、夢に日付けを入れる事で効果はバグンです。期限を区切るという事は、責任を伴いますし重荷を背負う事にもなります。

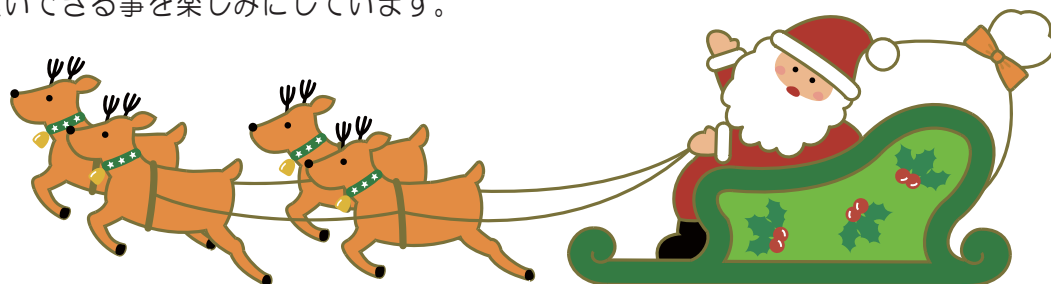
しかし、なりたい自分ややりたいと考えたら楽しくて楽しくてしょうがありません！！

ワクワクしてきます。

今年もあと1ヶ月となりました。世の中の環境は、変わってしまいました。私が、環境へ対応できるように変わればいだけなのです。来年も夢に日付けを入れていきますので、楽しい年になりそうです。

是非みなさんも『夢に日付けを』入れて、いい年をお迎えください。

また、お逢いできる事を楽しみにしています。



(東京事務所にて
大成コンサルティンググループ会長 石本 記)

ドバイ研修旅行です！

今月5日に研修旅行で訪れる、ドバイのお話をします。

ドバイってどこにあるの？

アラビア半島に位置する7つの首長国からなるアラブ首長国連邦(U.A.E)の1つでアラビア湾岸に位置します。首都はアブダビです。

ドバイという国はどんな国？

アラビア語を公用語とするイスラム教国で、英語も広く通じます。時差は日本より5時間遅れていて、日本の正午がドバイでは午前7時になります。気候はカラリと乾燥したイメージが強いのですが、実は湿度が高く特に夏は風が無い日も多くて、体感温度が非常に高く感じられます。対して冬場は過ごし易くなるものの湿気は依然として多めだそうです。

今回は、研修旅行の報告をしたいと思います。みんなとっても楽しみしているんですよ！

「売れる手書きPOP完全習得講座」セミナーを開催します！！

12月17日、(株)大成経営開発3階セミナールームにおいて、(株)オーエイ財務経理、(株)大成経営開発共催の「売れる手書きPOP完全習得講座」セミナーを開催します。

1ヶ月で増刷が決まったという、人気の実践書「売れる手書きPOPのルール」の著者。

全国の小売店で業績アップを支援する経営コンサルタント。たった1枚の手書きPOPを通し全国の小売店で業績アップを実現している(株)船井総合研究所の今野良香さんを講師としてお迎えしております。

場所：(株)大成経営開発3階セミナールーム

時間：13:00～16:00

第1講座

「販促の基本を学ぶ」

- ・販促とはなぜ必要なのか？
- ・POPの役割
- ・POPを変えるだけで売上が上がるのは本当なのか？

第2講座

「売れる手書きPOPを描いてみよう！」

- ・「売れる手書きPOPのルール」著者が極秘に教える、誰もが今すぐ書けるPOPのルール
- ・売れるキャッチコピーの作り方
- ・読ませる説明文の書き方

第3講座

「売れたPOPの事例公開」

- ・モデル事例をどんどん吸収しよう！

満員御礼

12月17日 (木) 13時～16時開講！ 先着20名限

この3時間で、商品の売りが変わります！
費用をかけない売上アップ術「売れる手書きPOP」
をたった3時間で身に付ける研修会のご案内です

この不景気、売上不振に悩んでいる企業様も多い
ことと思います。「何をやっても売上が上がらない！」
そう思われている方に朗報です！
実は、店内の商品POPを少し変えるだけで、商品の売行き
は大きく変わります！その「売れるPOP」のコツを掴み、
お店で実践してみませんか？
できる限り費用をかけるずに売上をアップする、その上よ
つとめたコツを一掃に学びましょう！

3時間集中！
字が下手でも絵が苦手でも大丈夫！楽しく学ぶ
完全習得講座
売れる手書きPOP

講師紹介
株式会社 船井総合研究所
今野 良香
1ヶ月で増刷が決まったという
人気の実践書「売れる手書き
POPのルール」の著者。
全国の小売店で
業績アップを
支援する経営
コンサルタント。
たった1枚の手
書きPOPを通し
全国の小売店で
業績アップを
実現している。

この講座の特徴
①商品が売れるようになるPOPのコツ
を3時間でお伝えします！
②筆ペンを使ったPOPを書きます！
③講座を受けてから、手書きPOPづくり
が好きな方が続出しています！

◆お問い合わせ先◆
株式会社 大成経営開発
熊本市田井島1-3-50
TEL096-377-1101 (担当:ヨシダ)
(受付時間 平日9:30～18:00)

参加者
満員！

『大好評につき定員になりましたので、
締め切らせていただきました！
次回開催予定をご案内いたしますので、
おたのしみに！！』

編集後記

12月に入り、ますます新型インフルエンザの流行が心配になりますが、手洗い、うがいを実践し体調管理、そして飲み過ぎには注意しましょう。 それでは、みなさん良いお年をお迎えください。

発行元 (株)大成経営開発 熊本市田井島 1-3-50 TEL:096-377-1101 <http://www.taiseikeiei.co.jp>